

4/6/2015



AGROCONTAT

APRESENTAÇÃO DE PACOTES ESPECIAIS



PACOTES ESPECIAIS

A Empresa Agro-Mercantil possui grande particularidade em suas atividades. Desde controles administrativos básicos até a necessidade de macro informações para tomada de decisões importantes. Como agravante ainda se tem a fiscalização que é rígida e proveniente de diversos órgãos governamentais e de meio ambiente.

O agronegócio exige eficiência operacional e principalmente grande habilidade corporativista, pensando nisso a CONTAT CONSULT se desmembrou criando uma nova Empresa coligada voltada exclusivamente para prestação de serviços específicos a Revendas Agropecuárias, trata-se da AGROCONTAT.

A AGROCONTAT traz consigo uma plataforma de atendimento especial focada em resultados para o Agronegócio, principalmente para o segmento comercial. Sua equipe de atendimento contempla consultores, administradores, contadores e agrônomos com grande experiência no mercado de negócios.

Com intuito de facilitar o acesso a esses serviços por Empresas de diferentes portes, bem como se adaptar as variadas situações e momentos empresariais a AGROCONTAT criou 03 pacotes de atendimento que passamos a relatar:

AGROCONTAT PLUS

Trata-se de um pacote de serviços especiais voltados para as Revendas Agropecuárias com faturamento médio anual de até R\$1.000.000,00. Nele o cliente tem sua contabilidade realizada por uma equipe especializada e tem acesso a uma assessoria constante buscando a eficiência do seu negócio. Tudo isto com um custo benefício excelente. Assim se contempla:

- Contabilidade Especializada
- Assessoria Tributária, Administrativa
- Consulta Jurídica Especial
- Atendimento via Videoconferência Agendada
- Visitação emergencial ou avulsa de cortesia

AGROCONTAT MASTER ou

AGROCONTAT IRRIGA MAIS

Este pacote provém ações para Revendas Agropecuárias de faturamento médio anual superior a R\$1.000.000,00. Nele o cliente tem acesso a uma consultoria especializada de negócios com visitação e acompanhamento, podendo, sob interesse, ter acesso a serviços contábeis diferenciados. Através de ferramentas administrativas realiza-se um mapeamento empresarial, e, com base nessa análise são desenvolvidas e planejadas ações específicas adaptadas ao perfil do cliente. Assim se contempla:

- Contabilidade Especializada ou Assessoria Contábil
- Consultoria Tributária, Administrativa e Técnica Comercial
- Consulta Jurídica Especial
- Atendimento via Videoconferência Agendada
- Visitação planejada a Empresa para levantamento de dados e implantações, a critério do cliente.

AGROCONTAT PREMIUM

Este pacote é completo e aplica-se a todo perfil de Empresa que visa crescimento com sustentabilidade de negócio. O cliente desse pacote tem acesso a toda a tecnologia de serviços do AGROCONTAT MASTER + CONTABILIDADE ESPECIALIZADA com acompanhamento e mapeamento de cargas de tributos. Nesse pacote é instalado um módulo de captação fiscal "D+1" diretamente no servidor do cliente para gerenciamento tributário instantâneo. Todo este pacote de serviços é acessível com descontos especiais proporcionais tanto na contabilidade quanto na consultoria especializada.

Assim se contempla:

- Contabilidade Especializada com migração fiscal automática + SPEDs
- Consultoria Tributária, Administrativa e Técnica Comercial
- Assessoria Jurídica Especial
- Atendimento via Videoconferência Agendada
- Visitação planejada a Empresa para levantamento de dados e implantações, programada pela AGROCONTAT.

CONSIDERAÇÕES ADICIONAIS:

Em se tratando dos pacotes AGROCONTAT MASTER/IRRIGA MAIS bem como do AGROCONTAT PREMIUM são desenvolvidas ações específicas dentro da Empresa podendo ter foco em:

MÓDULO FINANCEIRO

- Política de concessão de crédito, definição de limites para clientes e garantias reais;
- Análise preventiva e recuperação de crédito, sistema de cobrança;
- Análise de compras;
- Fluxo de caixa - sazonalidade de recebimentos e pagamentos;
- Criação e análise de Plano de Contas Gerencial;
- Planejamento tributário com análise específica da carga de impostos;
- Indicadores financeiros – capacidade de pagamento, recebimento, endividamento, rentabilidade e giro;
- Análise de custos e formação de preço final de produtos e customização;
- Distribuição de custos por setor ou segmento de negócio;
- Assessoria na contratação de seguros diversos;

MÓDULO COMERCIAL

- Comissionamento/premiação por rentabilidade;
- Relacionamento comercial – estratégia de agentes e acesso a clientes;
- Análise de Market Share de clientes por cultura;
- Análise de cobertura de área (regiões);
- Ações planejadas de geração de demanda por perfil de clientes;
- Análise de carteira de clientes – Cadastramento Geral e Segmentação de clientes especiais;
- Agregação de valor ao negócio – estratégia de valorização do produto;
- Criação de sistema de atendimento a reclamações e suporte interno;
- Planejamento de visitas, relatórios de atendimentos e pós-venda.
- Análise de mercado e da concorrência (forças e fraquezas).
- Plano de ação por vendedor;
- Dimensionamento da equipe de vendas;
- Mapeamento de mercado por área/cultura/município;
- Estabelecimento de metas de vendas;

MÓDULO GESTÃO

- Planejamento Estratégico – Objetivos de curto, médio e longo prazo;
- Plano de Negócios – Marketing, vendas, finanças, comunicação intergrupo;
- Análise de software de gestão/retaguarda;
- Criação de comitê de gestão – constituição, funcionalidade e atribuições;

MÓDULO LOGÍSTICA

- Estudo de logística e armazenagem;
- Análise do custo das operações;
- Análise das rotas;
- Avaliação do giro de estoque;
- Análise do depósito (condições, regras legais, layout e segurança operacional);
- Gerenciamento do estoque (recepção, expedição e controles);
- Auditoria de estoque;
- Controle de validade;
- Análise de perdas e redução de prejuízos consequentes;
- Regras de identificação do veículo transportador;
- Regras do condutor de carga perigosa (MOPE e afins);

MÓDULO AMBIENTAL

- Controle de registros – Alvarás, Licenças, Filiações e afins.
- Adequação às normas brasileiras da NBR/9843;
- Adequação física da empresa as normas ambientais;
- Venda e uso interno de EPI's – Estratégias e metas;
- Orientações obrigatórias constantes no documento fiscal;
- Emissão do receituário agrônomo, fichas de emergência e envelopes de segurança;
- Equipamentos de segurança pessoal e de contenção química ambiental.

MÓDULO RH

- Treinamento motivacional de equipe;
- Análise organizacional: organogramas, funcionogramas, fluxogramas e afins;
- Layout operacional;
- Análise do Mercado/Concorrência;
- Política de contratação e dispensa de funcionários;
- Descrição de cargos e competências por função;
- Plano de carreira;
- Plano de treinamento e capacitação por cargo;
- Avaliação de desempenho;
- Política de remuneração e benefícios;
- Plano de sucessão.

MÓDULOS AVULSOS

- Assessoria em processos de exportação e importação;
- Marketing e Propaganda;
- Planejamento de investimento – custo do capital;
- Estudo do mercado financeiro – busca de capital e projetos junto a rede bancária.

MÓDULOS INDÚSTRIAS

- Aquisição e controle da matéria prima.
- Controle de produção.
- Planilha de custos e precificação.
- Análise tributária das operações de compra e venda.
- Estudo do mercado de marcas e patentes.
- Planejamento de investimento – custo do capital;
- Estudo do mercado financeiro – busca de capital e projetos junto a rede bancária.

OUTROS MÓDULOS – MEDIANTE ESTUDO PRÉVIO.

CLAUDIO MOURA SERAFIM.:

CRC 087950/0-3

Contador e Consultor Especialista em Controladoria e Agronegócios

Edifício Veneza – Centro – Manhuaçu MG

Fixo.: 55 33 3331-2394

Celular Oi.: 55 33 8864-1773

Celular Vivo.: 55 33 9952-8060

Mail.: consult@contat.com.br

www.contat.com.br



CONTATCONSULT
ASSESSORIA EMPRESARIAL